



TDP SISTEMAS DE INFORMAÇÃO

FONTE PADRÃO - COMÉRCIO

Nota Técnica Nº. 0139/2017

Data/Hora.....: 28/09/2017 - 15:54:07
Número da OS.....: 006038
Versão Disponível: 4.4.4.1
Analista.....: RICARDO F. MIZAEI
Programador.....: LUCAS DORADOR FORNACIARI
Homologador.....: CECÍLIA MARQUES BEDOLO
Documentação.....: CECÍLIA MARQUES BEDOLO

Inclusão da Origem do Valor de Venda na Negociação

Resumo da Nota

Um novo campo de origem do valor de venda foi incluído no cadastro de negociação para que o valor unitário do produto no pedido de venda seja preenchido de maneira automática, conforme a configuração da negociação.

Descrição

1) Configuração da Negociação - menu Cadastros - Tabelas - Tabelas Genéricas, guia "Negociação"

Na tela de cadastro de negociações foi inserido um novo campo chamado "Origem do Valor de Venda". Este campo indicará qual será o valor unitário do produto no pedido de venda que será preenchido automaticamente.

Abaixo, estão listados os possíveis valores do campo e a finalidade de cada um deles:

" (em branco)": o valor unitário do produto continuará com a mesma regra atual;

"Valor de Compra": o valor unitário do produto será o valor de compra informado em seu cadastro;

"Valor de Custo": o valor unitário do produto será o valor de custo informado em seu cadastro;

"Valor da Última Venda para o Cliente": o valor unitário do produto será o valor do produto da última venda realizada ao cliente.

Os possíveis valores deste campo dependem da configuração do parâmetro "4.18.215 - MODELO PALETA ESTOQUE/PREÇO DO PRODUTO".

Se o parâmetro estiver configurado com valor "Personalizado", os possíveis valores do campo serão: " (em branco)", "Valor de Compra", "Valor de Custo" ou "Valor da Última Venda para o Cliente".

Caso o parâmetro esteja configurado como "Padrão", os possíveis valores serão: " (em branco)", "Valor de Compra" ou "Valor da Última Venda para o Cliente". Neste caso, não será possível configurar a origem do valor de venda como "Valor de Custo".

2) Lançamento do Pedido de Venda - menu Operações - Pedido de Vendas - Informar Pedidos

Ao incluir um novo pedido de venda, o sistema fará uma verificação entre a origem do valor de venda da negociação selecionada e o parâmetro "4.18.215 - MODELO PALETA ESTOQUE/PREÇO DO PRODUTO". Se a origem do valor de venda da negociação estiver configurado como "Valor de Custo" e o parâmetro 4.18.215 estiver configurado como "Padrão", não será possível gravar o pedido de venda, pois o valor de custo do produto não é apresentado por conta da configuração do parâmetro. Será emitida uma mensagem de alerta e o pedido de venda não será gravado.

Ao informar um produto, o valor unitário do mesmo será preenchido automaticamente conforme configuração da negociação informada.

Se o campo "Origem do Vlr. de Venda" da negociação estiver com valor " (em branco)" serão seguidas todas as regras atuais, com relação aos valores de venda do produto.

Caso o valor do campo de origem do valor de venda seja "Valor de Compra" o valor unitário do produto será preenchido com o valor de compra do produto no pedido de venda. No cadastro do produto, existem dois valores de compra: atacado e varejo. Conforme o cadastro do tipo do cliente (atacado ou varejo), o sistema preencherá o valor unitário do produto. Por exemplo, o produto 0000001 - CANETA ESFEROGRÁFICA possui o valor de compra no atacado 2,30 e o valor de compra no varejo 2,50. O cliente João está configurado como tipo atacado e a cliente Maria esta configurada como tipo varejo. Ao informar o produto 0000001 em um pedido de venda para o cliente João (com a negociação

configurada como citada anteriormente) o valor unitário do produto será 2,30. Ao informar o produto 0000001 em um pedido de venda para a cliente Maria (com a negociação configurada como citada anteriormente) o valor unitário do produto será 2,50. Se o valor de compra do produto estiver como 0,00 (zero) será emitida uma mensagem, o produto não poderá ser incluído no pedido e o valor de compra deverá ser ajustado no cadastro do produto.

Se o valor do campo de origem do valor de venda seja "Valor de Custo" o valor unitário do produto será preenchido com o valor de custo do produto no pedido de venda. Se o parâmetro "4.18.215 - MODELO PALETA ESTOQUE/PREÇO DO PRODUTO" estiver com valor "Personalizado", é possível informar o valor de custo do produto em seu cadastro. Por exemplo, o produto 0000001 - CANETA ESFEROGRÁFICA possui o valor de custo de 1,90. Ao informar o produto 0000001 em um pedido de venda para o cliente João (com a negociação configurada como citada anteriormente) o valor unitário do produto será 1,90. Se o valor de custo do produto estiver como 0,00 (zero) será emitida uma mensagem, o produto não poderá ser incluído no pedido e o valor de custo deverá ser ajustado no cadastro do produto. Caso o parâmetro 4.18.215 esteja com valor "Padrão" e a negociação selecionada no pedido de venda estiver configurada como citada anteriormente, não será permitida a inclusão de nenhum produto no pedido de venda até que o parâmetro ou a negociação sejam ajustados. A negociação com a origem do valor de venda igual à "Valor Custo" só poderá ser utilizada com o parâmetro "4.18.215" configurado como "Personalizado".

Caso o valor do campo de origem do valor de venda esteja com valor "Valor da Última Venda para o Cliente" o valor unitário do produto será o valor da última venda realizada para o cliente do pedido de venda que está sendo lançado. Por exemplo, o produto 0000001 - CANETA ESFEROGRÁFICA foi vendida para o cliente João, no pedido número 012345 por 2,25. Ao incluir o produto 0000001 no pedido 012568 para o cliente João, o valor unitário preenchido será 2,25. Se for a primeira venda do cliente, serão aplicadas as regras atuais, buscando o valor à vista do produto.

Parâmetros Envolvidos

1) No aplicativo Integrado, menu Utilitários - Parâmetros do Sistema, guia "Parâmetros Gerais", configurar o seguinte parâmetro:

4.18.215 - MODELO PALETA ESTOQUE/PREÇO DO PRODUTO

Este parâmetro pode assumir os valores "Padrão" ou "Personalizada". Dependendo da configuração, os dados de preços do produto serão apresentados de maneiras diferentes no menu Cadastros - Produtos - Acabado - tela Cadastro de Produtos - guia "Estoques e Preços".

2) No aplicativo Integrado, menu Cadastros - Clientes - Clientes, guia "Dados", grupo "Tipo"

Este campo poderá ter os valores "Atacado" ou "Varejo" e terá influência no valor unitário dos produtos, no lançamento no pedido de venda.

3) No aplicativo Integrado, menu Cadastros - Tabelas - Tabelas Genéricas, guia "Negociação"

Novo campo "Origem do Valor de Venda" com os possíveis valores: " (em branco)", "Valor de Compra", "Valor de Custo" ou "Valor da Última Venda para o Cliente".