

Versão Disponível: 4.4.2.9 Analista.....: RICARDO F. MIZAEL Programador....: ANDERSON ANTONIO P. DE ALMEIDA Homologador....: RICARDO F. MIZAEL Documentação....: RICARDO F. MIZAEL

Kit de Produtos

Resumo da Nota

Implementação de novo processo que permitirá a venda de Kit de Produtos.

Descrição

Foi implementado novo processo que permitirá o cadastro e venda de Kit de Produtos através dos aplicativos Comanda, Balcão, Orçamento e Integrado (Pedido de Vendas). Para o correto funcionamento do módulo é necessário:

I - LIBERAÇÃO DE NÍVEL DE ACESSO

No Retaguarda, através do módulo de Manutenção de Usuários (Utilitários / Manutenção de Usuários), selecione o(s) usuário(s) que deseja conceder nivel de acesso ao Módulo de Cadastro de Kit de Produtos e tecle ENTER. Na sequência, na Paleta Cadastros, encontre o ítem 'Cadastro de Kits de Produtos' e conceda acesso a esse ítem a aos ítens relacionados à ele (Inserir, Excluir, Editar e Imprimir).

II - CADASTRANDO O KIT DE PRODUTOS

O Kit de Produtos deverá ser cadastrado em três etapas:

A primeira etapa será informar o nome do KIT (Ex.: COMBO CERVEJA, CESTA DE CAFÉ DA MANHÃ, CESTA BÁSICA, etc). Esse será o cabeçalho do Kit de Produtos. O mesmo deverá ser cadastrado corretamente no Cadastro de Produtos (Cadastros / Produtos / Acabados). Esse produto servirá como base para informa o conteúdo do KIT.

A segunda etapa será cadastrar também pelo Cadastro de Produtos, os ítens que serão incluídos dentro do KIT. Esses devem ser cadastrados com todas as informações e tributos necessários, pois os mesmos serão inseridos no pedido ou comanda e serão a base para geração do SAT.

A terceira etapa será relacionar o Cabeçalho do KIT com os produtos que estarão dentro dele. Para isso, foi criado o novo módulo chamado Kit e Produtos (Cadastros / Produtos / Kit de Produtos). Nele, informe o pesquise o código de barras do Cabeçalho do Kit, cadastrado na primeira etapa. Na sequência, informe o ítem do kit cadastrado na segunda etapa. Informe também a quantidade que será vendida do referido ítem para cada KIT cadastrado, o valor de varejo e o valor de atacado. Repita essa etapa para todos os ítens pertencentes ao Kit.

Na parte de baixo da tela, será totalizado a quantidade de ítens do KIT, o Valor Total de Varejo e o Valor Total de Atacado. Esses valores serão atualizados automaticamente no Cadastro do Cabeçalho do KIT.

Por esse módulo, havendo necessidade, será possível imprimir um relatório contendo os dados do Kit. Caso não haja nenhum KIT selecionado, serão impressos todos os KITs cadastrados.

III - VENDENDO O KIT

O processo de venda do KIT é bem simples e pode ser realizado através do Pedido de Vendas (Retaguarda), Balcão, Orçamento ou Comanda. Para isso basta informar o código de barras do Cabeçalho do KIT ou pesquisar pelo produto. No retaguarda, ao gravar esse produto, o sistema automaticamente venderá todos os ítens do KIT. Pelo Balcão, Orçamento e Comanda, ao informar o código de barras, o processo iniciará automaticamente a venda de todos os ítens do KIT. Para vender mais que um KIT do mesmo produto, basta informar a quantidade desejada no referido campo quantidade e automaticamente será multiplicada as quantidades das referências do KIT pela quantidade informada na tela.

Parâmetros Envolvidos

1) Caso o Parâmetro '4.18.329 - REPLICA PRODUTO PARA TODAS EMPRESAS' esteja com o valor diferente de 'Não', ao cadastrar o KIT em uma determinada Empresa, o mesmo será replicado para as outras filiais.

2) As Casas Decimais do campo Quantidade serão tratadas com base no Parâmetro '4.18.090 - CASAS DECIMAIS DA QUANTIDADE NA VENDA'.

3) As Casas Decimais dos campos Valor de Varejo e Valor de Atacado serão tratadas com base no parâmetro 'Valor Produto - Casas Decimais', localizado no Menu Utilitários / Parâmetros do Sistema / Paleta Config. Gerais.